บทบาทนักส่งเสริมการเกษตรต่อการพัฒนาตลาดเกษตรกรในจังหวัดลพบุรี Roles of Extension Agents in Development of Farmers' Markets in Lop Buri Province พันธ์จิตต์ สีเหนี่ยง¹* คนึงรัตน์ คำมณี¹ จิรัฐินาฏ ถังเงิน¹ และเตซินทร์ ศรีเหนี่ยง² Panchit Seeniang¹* Kanungrat Kummanee¹ Jirattinart Thungngern¹ and Tachin Srinieng²

Abstract: The objective of this research was to study the roles and opinions of extension agents on farmers' markets in Lop Buri province. Questionnaire technique was applied for data collection from fifty-one extension agents in Lop Buri province. Descriptive statistics were applied for data analysis. The findings revealed that the current role that the extension agents should play in the development of the "Farmers' Market" was to facilitate coordination, providing information to enable the market to be established, including farmer development and providing information to consumers. The samples agreed that the government should institute a farmers' market. The farmers' markets should be organized as a market where farmers sell products directly to consumers. There were agreed that the farmers' market was beneficial to farmers, consumers and local people. However, there were still many roles that extension agents need to do to help develop farmers' markets. Therefore, it was necessary for extension agents to understand and be developed to lead to those roles. In addition, integrating the roles of extension agents with other organizations was essential in the development of farmers' markets.

Keywords: farmers' market, role, extension agents

บทคัดย่อ: การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาบทบาท และความคิดเห็นของนักส่งเสริมการเกษตรต่อตลาด เกษตรกรในจังหวัดลพบุรี โดยใช้แบบสอบถามเก็บข้อมูลจากนักวิชาการส่งเสริมการเกษตร ในจังหวัดลพบุรี จำนวน 51 คน วิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive statistics) ผลการวิจัยพบว่า บทบาทในปัจจุบันที่ นักส่งเสริมการเกษตรควรทำในการพัฒนา "ตลาดเกษตรกร" คือ การอำนวยความสะดวก โดยการประสานงาน ให้ข้อมูล เพื่อทำให้ตลาดสามารถจัดตั้งขึ้นมาได้ รวมทั้งพัฒนาเกษตรกร และให้ข้อมูลแก่ผู้บริโภค กลุ่มตัวอย่าง ทั้งหมดเห็นด้วยที่ภาครัฐควรจัดให้มีตลาดเกษตรกร โดยรูปแบบตลาดเกษตรกรควรจัดเป็นตลาดที่เกษตรกร จำหน่ายสินค้ากับผู้บริโภคโดยตรง และกลุ่มตัวอย่างมีทัศนคติในระดับเห็นด้วยต่อประโยชน์ของตลาดเกษตรกรที่ มีต่อเกษตรกร ผู้บริโภค และท้องถิ่น อย่างไรก็ตามยังมีอีกหลายบทบาทที่นักส่งเสริมการเกษตรจำเป็นต้องทำเพื่อ ช่วยพัฒนาตลาดเกษตรกร ดังนั้นจำเป็นที่นักส่งเสริมการเกษตรกับองค์กรอื่นมีความจำเป็น สู่บทบาทนั้น ๆ นอกจากนี้การบูรณาการบทบาทการทำงานของนักส่งเสริมการเกษตรกับองค์กรอื่นมีความจำเป็น อย่างยิ่งในการพัฒนาตลาดเกษตรกร

คำสำคัญ: ตลาดเกษตรกร บทบาท นักส่งเสริมการเกษตร

ำภาควิชาส่งเสริมและนิเทศศาสตร์เกษตร คณะเกษตร กำแพงแสน มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ นครปฐม 73140

Dept. of Agricultural Extension and Communication, Faculty of Agriculture at Kamphaeng Saen, Kasetsart University, Nakhon Pathom, 73140, Thailand.

²สำนักงานเกษตรจังหวัดลพบุรี ถนนนารายณ์มหาราช อำเภอเมืองลพบุรี จังหวัดลพบุรี 15000

Lop Buri Provincial Agricultural Extension Office, Narai rd. Muaeng district, Lop Buri province, 15000, Thailand

^{*}Corresponding author: agrpcp@ku.ac.th

คำนำ

ในอดีตหลายทศวรรษที่ผ่านมาการทำเกษตร ของเกษตรกรรายย่อยไม่ได้รับการสนับสนุนอย่าง จริงจังจากภาครัฐ นอกจากขาดการสนับสนุนอย่าง จริงจังแล้ว รัฐยังมีนโยบายค่อนข้างเป็นอันตรายต่อ เกษตรกรรายย่อยอีกด้วย เพราะอคติทางวิชาการที่ มองว่าเกษตรกรรายย่อยเป็นการผลิตที่ล้าหลัง ไม่มี ประสิทธิภาพ ไม่มีทางบรรลุมาตรฐานการครองชีพ ที่ดีได้ กระทั่งเห็นว่าไม่มีทางอยู่รอดได้ในยุคเศรษฐกิจ ยุคดิจิตอล ปัญหาที่สำคัญของเกษตรกรรายย่อยนั้น คือ "ราคาของสินค้าเกษตรปฐมภูมิ" ซึ่งราคาในตลาด โลกมักจะถูกกดให้ต่ำ เกษตรกรรายย่อยในไทยจึงมี รายได้ต่ำ การแก้ไขปัญหานี้เป็นการต่อสู้ในระดับ "สงครามโลก" ซึ่งคงหวังชัยชนะไม่ได้ อย่างไรก็ตาม หากภาครัฐต้องการช่วยเหลือเกษตรกรรายย่อยจริง ก็จะสามารถช่วยเหลือยกระดับคุณภาพชีวิตเกษตรกร รายย่อยได้ระดับหนึ่ง (สยามรัฐออนไลน์, 2561) ดังนั้น บทบาทของเจ้าหน้าที่รัฐนักพัฒนา โดยเฉพาะ นักส่งเสริมการเกษตรจากกรมส่งเสริมการเกษตร จึงมี ความสำคัญต่อเกษตรกรซึ่งจะต้องได้รับการพัฒนาทั้ง ความรู้และประสบการณ์จริง กระตุ้นให้เกิดการนำไป ปฏิบัติ พร้อมทั้งกระตุ้นให้เกษตรกรเกิดความตระหนัก และสนใจในการพัฒนาการผลิตและการตลาดของ ตนเอง

ตลาดเกษตรกร หรือ Farmers' Market เกิดขึ้นในทุกประเทศทั่วโลก (จุฑาทิพย์, 2557 อ้าง ใน สำนักวิชาการ, 2560) โดยมีรูปแบบที่หลากหลาย และจำแนกตามปัจจัยที่แตกต่างกัน (Phillips, 2007 อ้างใน สำนักวิชาการ, 2560) "ตลาดเกษตรกร" เป็น หนึ่งในโครงการที่สำคัญของกระทรวงเกษตรและ สหกรณ์ ที่มุ่งเน้นให้ทุกจังหวัดมีสถานที่จำหน่าย ผลผลิตและผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรคุณภาพที่ มีความปลอดภัยได้รับการรับรองมาตรฐาน GAP เกษตรอินทรีย์ และมาตรฐานเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ เช่น GMP และ อย. เป็นต้น ให้แก่ผู้บริโภค โดยเกษตรกร เป็นผู้จำหน่ายเอง มีผู้จัดการตลาดเกษตรกรเป็นที่ ปรึกษาให้คำแนะนำ ส่งเสริม สนับสนุน ผลักดันและ ขับเคลือน ในทุกมิติ สอดรับกับนโยบายของรัฐบาล และกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ ที่กำหนดให้ "การ ลดต้นทุนการผลิตทางการเกษตรและเพิ่มโอกาส ทางการแข่งขัน" เป็นแนวนโยบายในการพัฒนาการ

เกษตรและเกษตรกร โดยเน้นใน 4 ประเด็นหลัก คือ 1) ลดต้นทุนการผลิต 2) เพิ่มคุณภาพและผลผลิต ต่อหน่วย 3) เน้นการบริหารจัดการ และ 4) การ วางแผนการผลิตและเพิ่มช่องทางการตลาด ซึ่ง เป็นการให้ความสำคัญกับการลดต้นทนและการ เพิ่มประสิทธิภาพการผลิต อีกทั้งเป็นการเชื่อมโยง ผลผลิตที่มีคุณภาพและได้รับการรับรองมาตรฐานจาก กิจกรรมแปลงใหญ่เข้าสู่ตลาดเกษตรกร สร้างมูลค่า เพิ่มให้กับสินค้าผลิตภัณฑ์ และการเชื่อมโยงตลาด ระดับต่างๆ นับได้ว่า "ตลาดเกษตรกร" เป็นช่องทาง สำคัญอีกช่องทางหนึ่งในการช่วยเหลือเกษตรกรใน ด้านการตลาดให้เข้มแข็งและมั่นคง สามารถพึ่งพาตัว เองได้อย่างยั่งยืน ดังนั้นจึงจำเป็นต้องพัฒนาศักยภาพ และเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตของเกษตรกร โดยการ วางแผนการผลิตรายบุคคล (Individual Farming Production Planning: IFPP) ที่เน้นการผลิตที่ตรง ตามความต้องการของตลาด เพื่อให้กระบวนการ ผลิตที่จะดำเนินการสอดคล้องกับความต้องการ ของตลาดอย่างแท้จริงและได้สินค้าที่มีมาตรฐาน ได้รับการรับรองคุณภาพ เข้าใจลักษณะการตลาด ปัจจุบันที่มีความหลากหลาย และประชาสัมพันธ์ โครงการตลาดเกษตรกรให้เป็นที่รู้จักและกระตุ้นการ รับรู้ของผู้บริโภคในวงที่กว้างขึ้น อีกทั้ง ส่งเสริมและ พัฒนาตลาดเกษตรกร ที่มีศักยภาพให้เป็นตลาด เกษตรกร"ถาวร" โดยกำหนดเงื่อนไขในการพัฒนา ตลาดเกษตรกรเดิมหรือหาแหล่งจัดสร้างตลาดใหม่ ที่อยู่ในเขตชุมชนหรือแหล่งท่องเที่ยวที่มีความพร้อม ในการบริหารจัดการ โดยมุ่งเน้นพัฒนาเกษตรกร/กลุ่ม เกษตรกรที่มีศักยภาพ และพัฒนาพื้นที่ให้เป็นตลาด สินค้าเกษตรที่เปิดจำหน่ายอย่างถาวร เพื่อเป็นแหล่ง รองรับสินค้าจากการดำเนินการส่งเสริมของหน่วย งานในสังกัดกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ เช่น การส่ง เสริมการเกษตรรูปแบบแปลงใหญ่ เกษตรทฤษฎีใหม่ และรองรับสินค้าจากเกษตรกรที่ได้รับการส่งเสริม ได้แก่ กลุ่มแม่บ้านเกษตรกร กลุ่มเกษตรกร วิสาหกิจ ชุมชน Young Smart Farmer และ Smart Farmer สู่ตลาดเกษตรกร สามารถบริหารจัดการและเชื่อม โยงตลาดกับเอกชนในการจำหน่ายสินค้าจากตลาด ไปยังผู้บริโภคโดยตรง ทำให้ตลาดสินค้าการเกษตร เป็นศูนย์กลางในการขายสินค้าจากเกษตรกร พัฒนา เป็น ตลาดกลางสินค้าการเกษตรของจังหวัดต่อไป

(กรมส่งเสริมการเกษตร. 2561) การส่งเสริมการเกษตร มีประวัติอันยาวนานในการพัฒนาความสามารถการ เป็นผู้นำและการมีส่วนร่วมของอาสาสมัคร ดังนั้นจึง สามารถมีบทบาทสำคัญในการส่งเสริมการพัฒนา ตลาดเกษตรกรในชุมชน (Civittolo, 2012) นอกจาก นี้การส่งเสริมการเกษตรยังเป็นบริการจากรัฐ ที่ใน ปัจจุบันควรมีหลากหลายรูปแบบและเฉพาะเจาะจง มากขึ้น นำไปสู่การยกระดับการผลิตและการตลาด ของเกษตรกรรายย่อย (Ferris et al., 2014) ซึ่งการ พัฒนาบทบาทการส่งเสริมการเกษตรโดยเฉพาะใน ประเด็นการตลาดซึ่งสอดคล้องกับนโยบายรัฐเพื่อ พัฒนาเกษตรกร จึงมีความจำเป็นในการศึกษาเพื่อ เพิ่มประสิทธิภาพในการใช้งบประมาณ ดังนั้นการ วิจัยนี้จึงมุ่งศึกษาบทบาทของนักส่งเสริมการเกษตร และความคิดเห็นของนักส่งเสริมการเกษตรต่อการ พัฒนาตลาดเกษตรกร กรณีศึกษาในจังหวัดลพบุรี ซึ่งเป็นจังหวัดที่มีความหลากหลายของระบบการผลิต ในพื้นที่ภาคกลางโดยเป็นพื้นที่เข้าถึงการพัฒนาและ มักจะได้รับการเปลี่ยนแปลงและผลกระทบก่อน โดย ผู้ประกอบการทางการเกษตรมีทั้งที่ประสบความ สำเร็จในการบริหารจัดการ ขณะที่หลายรายไม่ประสบ ความสำเร็จเนื่องจากการขาดความรู้ ความสามารถใน การทำการตลาด ผลิตออกมาแล้วไม่มีเครือข่าย ไม่มี ตลาดรองรับสินค้าที่ผลิตออกมา ขาดผู้ชี้นำ สนับสนุน และให้ข้อมูลข่าวสารต่าง ๆ ซึ่งนับเป็นปัญหาใหญ่ของ ผู้ประกอบการทางการเกษตร โดยเฉพาะสวนผลไม้ใน จังหวัดลพบุรี ขณะที่ยุทธศาสตร์การพัฒนาจังหวัด ลพบุรี มุ่งไปสู่การผลิตอาหารปลอดภัยจากสารพิษ พัฒนาฐานการผลิตภาคเกษตรให้เข้มแข็งและยั่งยืน (อมรพรรณ, 2559 อ้างใน สุกัญญา, 2561) นอกจาก นี้ลพบุรียังเป็นจังหวัดที่กรมส่งเสริมการเกษตรได้รับ มอบหมายจากกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ให้กำกับ ดูแลและพัฒนาตลาดเกษตรกร เพื่อนำไปสู่การพัฒนา บทบาทของนักส่งเสริมการเกษตรให้ทันสมัยเข้ากับ บริบทใหม่และความต้องการของเกษตรกรเพื่อช่วยใน การพัฒนาตลาดเกษตรกรต่อไป

วิธีการวิจัย

ประชากรในการศึกษาครั้งนี้ คือ นักวิชาการ ส่งเสริมการเกษตร ปฏิบัติการในระดับพื้นที่ สังกัด สำนักงานเกษตรจังหวัดลพบุรี ในปี 2561 มีจำนวน 75 คน (สำนักงานเกษตรจังหวัดลพบุรี, 2561) กลุ่ม ตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาคือ นักวิชาการส่งเสริม การเกษตร ปฏิบัติการในระดับพื้นที่ สังกัดสำนักงาน เกษตรจังหวัดลพบุรี จำนวน 51 คน โดยสุ่มตัวอย่าง อย่างง่าย (Simple random sampling)

การเก็บรวบรวมข้อมูล แบ่งเป็น ข้อมูลปฐม ภูมิ (Primary Data) ได้จากสำรวจ และรวบรวมข้อมูล โดยใช้แบบสอบถาม และการสัมภาษณ์เชิงลึก และ ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) ได้จากการรวบรวม เอกสารในประเด็นแนวคิด และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การวิเคราะห์ข้อมูล ใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive statistics) ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อย ละ ค่าต่ำสุด ค่าสูงสุด ค่าเฉลี่ย และส่วนเบี่ยงเบน มาตรฐาน ซึ่งใช้การวัดแบบอัตราส่วนประมาณค่า (Rating Scale) ของ Likert ในการวัดความคิดเห็น และการวิเคราะห์ข้อมูลเชิงประจักษ์ (Empirical analysis) จากการสัมภาษณ์แบบเจาะลึก (In - depth interview) และใช้เทคนิคการวิเคราะห์เนื้อหา (Content analysis)

ผลการวิจัยและอภิปราย ข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง

การศึกษากลุ่มตัวอย่าง จำนวนทั้งสิ้น 51 คน ผลการศึกษาพบว่า กลุ่มตัวอย่างเป็นเพศชาย และ เพศหญิง ในอัตราที่ใกล้เคียงกัน มีอายุเฉลี่ย 42.32 ปี อายุต่ำสุด 26 ปี และสูงสุด 60 ปี ส่วนใหญ่จบการ ศึกษาระดับปริญญาตรี ร้อยละ 84.31 จบการศึกษา ระดับปริญญาโท ร้อยละ 11.77 และจบการศึกษา ระดับอนุปริญญา ร้อยละ 3.92 ระดับตำแหน่งแบ่งเป็น ระดับปฏิบัติการ ร้อยละ 37.26 ระดับชำนาญการ ร้อย ละ 31.37 ระดับชำนาญการพิเศษ ร้อยละ 3.92 และ เป็นพนักงานราชการ ร้อยละ 27.45 กลุ่มตัวอย่างเกือบ ครึ่ง (ร้อยละ 49.02) มีประสบการณ์เคยได้รับการฝึก อบรมเกี่ยวกับการพัฒนาตลาดทางการเกษตร โดยมี ค่าเฉลี่ยของจำนวนครั้งการฝึกอบรม 0.57 ครั้ง และ มีกลุ่มตัวอย่างที่เคยทำหน้าที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนา ตลาดเกษตรกร ร้อยละ 21.57 ดังแสดงใน Table 1 ซึ่งหมายความว่ามีนักส่งเสริมการเกษตรเพียงบาง ส่วนเท่านั้นที่มีหน้าที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาตลาด เกษตรกร ขณะที่คนส่วนใหญ่ไม่ได้ทำหน้าที่เกี่ยวข้อง กับงานดังกล่าว ซึ่งสอดคล้องกับโครงสร้างการทำงาน ในสำนักงานเกษตรอำเภอแต่ละแห่งจะมอบหมาย นักวิชาการส่งเสริมการเกษตรให้ทำหน้าที่ในโครงการ

ของรัฐโครงการละ 1-2 คนเท่านั้น เนื่องจากมีหลาย ์ โครงการที่เป็นโครงการตามนโยบายของหลายระดับ และหลายหน่วยงานที่นักวิชาการส่งเสริมการเกษตร ในระดับพื้นที่ต้องดำเนินงาน จึงมีการแบ่งงานใน แต่ละส่วน ขณะที่นักวิชาการส่งเสริมการเกษตรแต่ละ คนก็ยังคงทำหน้าที่ในระดับตำบลของตนเองไปด้วย อย่างไรก็ตาม ในการจัดหาเกษตรกรที่สนใจเข้ามา ร่วมโครงการพบว่ามีการประสานงานร่วมกัน โดย ตลาดเกษตรกรในพื้นที่จังหวัดลพบุรี เริ่มขึ้นแห่งแรกที่ อำเภอเมืองลพบุรี และมีการจัดตั้งในอำเภออื่น ๆ ตาม มา ได้แก่ อำเภอโคกเจริญ อำเภอชัยบาดาล อำเภอ พัฒนานิคม อำเภอท่าวุ้ง และอำเภอบ้านหมี่ โดยมี การจัดตลาดเกษตรกรหน้าสำนักงานเกษตรอำเภอ โดยรัฐให้การสนับสนุนวัสดุอุปกรณ์ เช่น เต็นท์ โต๊ะ ผ้าคลุม เป็นต้น ตลาดเกษตรกรเป็นตลาดนัดแทรกอยู่ ในตลาดนัดเอกชนปกติประจำสัปดาห์ ตัวอย่างตลาด

เกษตรกรของอำเภอเมืองลพบุรี มีจำนวนสมาชิก 19 รายซึ่งมีคุณสมบัติที่ถูกคัดเลือก เช่น เป็นเกษตรกร และจำหน่ายผลผลิตของตนเอง และการได้รับการ รับรองมาตรฐานการปฏิบัติทางการเกษตรที่ดี (Good Agricultural Practice) หรือมีการรับรองแบบมีส่วน ร่วมในระบบเกษตรอินทรีย์ เป็นต้น มีร้านค้าประมาณ 15 ร้านค้า ขายสินค้าเกษตรจากสวน อาทิ ผัก ผลไม้ ข้าว และอาหารแปรรูป ซึ่งลูกค้าส่วนใหญ่เป็นลูกค้า ประจำ และเจ้าหน้าที่รัฐซึ่งท้ำงานอยู่ใกล้ตลาด ราคา ไม่แตกต่างจากสินค้าที่ขายในตลาดปกติ เกษตรกร หลายรายที่มาจำหน่ายสินค้าในตลาดเกษตรกรจะมี ตลาดจำหน่ายสินค้าลักษณะที่เป็นตลาดเกษตรกร ของหน่วยงานอื่น ๆ ด้วย ดังนั้นตลาดเกษตรกรถือได้ ว่าเป็นช่องทางที่เป็นประโยชน์ต่อเกษตรกรที่สามารถ พัฒนาตนเองเข้าถึงการจำหน่ายสินค้าในตลาดดัง กล่าวได้

Table 1 Socio-economic characteristics of samples

			(n=51)
Item	%	$ar{\mathcal{X}}$	S.D.
Gender			
- Male	47.06		
- Female	52.94		
Average age (yrs.)		42.32	12.11
Education Level			
- Diploma degree	3.92		
- Bachelor degree	84.31		
- Master degree	11.77		
Position level			
- Operation	37.26		
- Expert	31.37		
- Specialization	3.92		
- Others	27.45		
Experience (yrs.)		17.50	8.48
Have you ever received training to develop agricultural marketing?			
- Yes	49.02		
- No	50.98		
Number of training for agricultural market development		0.57	0.64
Have you ever worked on development of "Farmers' Market"			
- Yes	21.57		
- No	78.43		

บทบาทของนักส่งเสริมการเกษตรต่อตลาด เกษตรกร

บทบาทที่กลุ่มตัวอย่างมากกว่าครึ่งระบุว่า ควรทำในการพัฒนาตลาดเกษตรกร คือ การอำนวย ความสะดวกในการจัดตั้งตลาดเกษตรกร ร้อยละ 54.90 ส่วนบทบาทอื่นๆ ได้แก่ การเผยแพร่รายชื่อ ตลาดเกษตรกรในพื้นที่ ส่งเสริมวิธีปฏิบัติเพื่อการ จัดการที่ปลอดภัย สนับสนุนให้จำหน่ายสินค้าที่หลาก หลาย ระบุและดึงดูดผู้บริโภคสำหรับตลาดเกษตรกร ให้ข้อมูลผู้ขายเกี่ยวกับการประกันภัยและคุ้มครอง ให้ข้อมูลผู้ขาย เกี่ยวกับ กฦระเบียบ และกฦหมาย ที่เกี่ยวข้อง ร่วมกับองค์กรท้องถิ่นในการหาสถานที่ ที่เหมาะสมจัดตลาด และประสานงานระหว่างกลุ่ม ต่างๆ เพื่อจัดตั้งตลาดให้สำเร็จ มีนักส่งเสริมการเกษตร น้อยมากที่ระบุว่าเป็นบทบาทที่ควรทำ ดังนั้นในภาพ รวม นักส่งเสริมการเกษตรระบุว่า บทบาทที่นักส่ง เสริมการเกษตรควรทำในการพัฒนา "ตลาดเกษตรกร" คือ การอำนวยความสะดวก ส่วนการประสานงาน และให้ข้อมูล เพื่อทำให้ตลาดสามารถจัดตั้งขึ้นมาได้ รวมทั้งพัฒนาเกษตรกร และให้ข้อมูลแก่ผู้บริโภค ยัง คงถูกยอมรับในวงจำกัด โดยบทบาทดังกล่าวแตกต่าง จากบทบาทหลักของนักส่งเสริมการเกษตรที่ปฏิบัติ ในปัจจุบัน ได้แก่ การเป็นผู้ให้บริการด้านการเกษตร รองลงมาเป็น ผู้ถ่ายทอดความรู้ และ ผู้ประสานงาน (พันธ์จิตต์ และคณะ, 2559) ซึ่งเป็นบทบาทงานส่ง เสริมการเกษตรในบริบทเดิม

อย่างไรก็ตาม ยังมีบทบาทที่กลุ่มตัวอย่าง ไม่มีการระบุว่านักส่งเสริมการเกษตรควรทำ ได้แก่ ดึงดูดผู้ขายให้มีมากขึ้นเพื่อให้มีความหลากหลาย ให้การฝึกอบรมแก่ผู้ขายในเรื่องการทำบัญชี การตลาด การโฆษณา เสนอหลักสูตรสำหรับการทำอาหาร และการเก็บรักษาสำหรับผู้บริโภค พูดคุยกับธุรกิจใน พื้นที่เพื่อช่วยแก้ปัญหาความกังวลเกี่ยวกับที่จอดรถ หรือการแข่งขัน และกระตุ้นให้เกษตรกรนำเสนอใน โรงเรียนเพื่อให้ความรู้แก่เยาวชนเกี่ยวกับที่มาของ อาหาร ดังแสดงใน Table 2 ซึ่งบทบาทเหล่านี้กลุ่ม ตัวอย่างเห็นว่าเป็นหน้าที่ของหน่วยงานอื่นที่เกี่ยวข้อง

Table 2 The roles that should be played by extension agents in development of farmers' markets

(n=51)Item % 1) Facilitate establishment of new markets 54.90 11.77 2) Publish guides listing all markets in a province 3) Identify and attract more consumers 5.88 4) Keep vendors informed about legislation, including laws 1.96 5) Inform vendors about insurance and liability coverage issues 3.92 6) Encourage vendors to sell variety 7.84 7) Attract more vendors to ensure variety 0 8) Promote safe handling practices 9.81 9) Offer training to vendors in bookkeeping, marketing and advertising 0 0 10) Offer classes in cooking and preserving 11) Work with municipalities to find suitable market sites 1.96 12) Establish collaborations between groups that can help the markets succeed 1.96 13) Talk with area business to help resolve any anxiety about parking or competition 14) Encourage farmers to give presentations in schools to educate young people about where their 0 food comes from

ความคิดเห็นของนักวิชาการส่งเสริมการเกษตร ต่อตลาดเกษตรกร

กลุ่มตัวอย่างทั้งหมด เห็นว่าภาครัฐควรจัด ให้มีตลาดเกษตรกร โดยรูปแบบตลาดเกษตรกร ควร จัดเป็นตลาดที่เกษตรกรจำหน่ายสินค้ากับผู้บริโภค โดยตรง ร้อยละ 72.55 ส่วนตลาดรูปแบบอื่นๆ ได้แก่ ตลาดที่มีเฉพาะสินค้าที่มีมาตรฐาน/เป็นมิตรต่อสิ่ง แวดล้อม ตลาดขายส่ง ตลาดนัดเสาร์-อาทิตย์ หรือ วันหยุด ตลาดเฉพาะฤดูกาล และตลาดที่ดำเนินการ โดยสหกรณ์หรือกลุ่ม ส่วนด้านการมีส่วนร่วมของ เกษตรกร กลุ่มตัวอย่างเห็นว่าเกษตรกรควรมีส่วนร่วม คิด วางแผนการสร้างตลาดเกษตรกร ร้อยละ 68.63 ซึ่งสะท้อนให้เห็นว่าควรให้เกษตรกรเข้ามามีส่วนร่วม ตั้งแต่ต้นในการสร้างตลาดเกษตรกร ส่วนการมีส่วน

ร่วมอื่นๆ ได้แก่ ร่วมตัดสินใจ เลือกรูปแบบ กิจกรรม แนวทาง ร่วมปฏิบัติการ สนับสนุนทรัพยากร ประสาน ความร่วมมือ ร่วมรับผลประโยชน์ และร่วมประเมินผล ความสำเร็จ/การพัฒนา ร้อยละ 5.88, 7.84, 7.84 และ 0 ตามลำดับ ขณะที่ร้อยละ 9.81 เห็นว่าเกษตรกรควร มีส่วนร่วมในทุกขั้นตอน ดังแสดงใน Table 3 แสดง ให้เห็นว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ยังมองว่าเกษตรกร ควรมีส่วนร่วมในกระบวนการพัฒนาตลาดเกษตรกร เฉพาะบางขั้นตอนเท่านั้น ดังนั้นการมีส่วนร่วมในขั้นตอนอื่นๆ อาจจะมีผลน้อยหรือไม่เกิดขึ้นจริงใน ปัจจุบันได้เช่นกัน หรืออีกนัยหนึ่งการมีส่วนร่วมในบางขั้นตอนอื่นๆ จะเป็นไปโดยอัตในมัติหรือมีความสำคัญ ไม่มาก เพราะผู้ที่มีส่วนสำคัญยิ่งคือ ผู้บริโภคซึ่งจะ ทำให้เกิดการปรับตัวของการจัดการตลาดขึ้น

Table 3 Opinions of extension agents on farmers' markets

	(n=51)
Item	%
1) Do you think government should provide "Farmers' market" or not?	
Yes	100.00
2) How should the farmers' market be organized?	
Markets that farmers sell directly to consumers.	72.55
Market has only standardized/ environmentally friendly products.	9.81
Wholesale market	7.84
Saturday-Sunday market or weekend market	5.88
Seasonal market	1.96
Markets operated by cooperatives or groups	1.96
3) How should farmers participate in farmers' market development?	
Thinking together about creating a market plan	68.63
Make decision together, select activity types or guidelines	5.88
Acting together, support resources, and cooperation	7.84
Receive benefits together	7.84
Participate in evaluation of success / development	0
All stages together	9.81

ความคิดเห็นของนักวิชาการส่งเสริม การเกษตรต่อประโยชน์ของตลาดเกษตรกร พบว่า ภาพรวมกลุ่มตัวอย่างมีความคิดเห็น ในระดับเห็นด้วย ค่าเฉลี่ย 3.86 ดังแสดงใน Table 4 โดยมีประเด็นที่เห็น ด้วย ดังนี้ 1) ประโยชน์ต่อเกษตรกร ได้แก่ ช่วยเพิ่ม ช่องทางการจำหน่ายผลผลิตคุณภาพของเกษตรกร (ค่าเฉลี่ย 4.18) ช่วยเพิ่มรายได้ให้เกษตรกร จาก ราคาที่สูงขึ้น หรือการลดขั้นตอนของการขายผ่าน พ่อค้าคนกลาง (ค่าเฉลี่ย 4.08) ช่วยให้เกษตรกรมีการ วางแผนการผลิตที่สอดคล้องกับความต้องการของ ตลาด (ค่าเฉลี่ย 3.84) พัฒนาศักยภาพและเพิ่ม ประสิทธิภาพการผลิตของเกษตรกร (ค่าเฉลี่ย 3.76) พัฒนาการผลิตสินค้าเกษตรและผลิตภัณฑ์ที่ผ่านการ รับรองมาตรฐาน (ค่าเฉลี่ย 3.76) พัฒนาทักษะทาง ด้านการตลาด เปิดโอกาสให้เกษตรกรเป็นผู้ประกอบ การด้านการตลาด (ค่าเฉลี่ย 3.75) และสร้างเครือข่าย ด้านการตลาด ด้วยการเพิ่มช่องทางการจำหน่าย ผลผลิตคุณภาพของเกษตรกรที่ส่งเสริมการเกษตรรูป แบบแปลงใหญ่ เกษตรทฤษฎีใหม่ รองรับสินค้าจาก เกษตรกรที่ได้รับการส่งเสริม หรือเชื่อมโยงตลาดอื่น (ค่าเฉลี่ย 3.80) ซึ่งสอดคล้องกับ Civittolo (2012) ที่กล่าวว่านักส่งเสริมการเกษตรเห็นว่าตลาดเกษตรกร เป็นเครื่องมือในการพัฒนาเศรษฐกิจ เพื่อเพิ่มรายได้ให้ กับเกษตรกรที่เข้าร่วม และ Hughes and Matterson (1995) ที่กล่าวว่าตลาดเกษตรกรช่วยให้เกษตรกร มั่นใจในการทำธุรกิจ มีความสัมพันธ์กับผู้บริโภค และ เข้าใจความต้องการของผู้บริโภค

2) ประโยชน์ต่อผู้บริโภค ได้แก่ ผู้บริโภคได้ ซื้อผลผลิตสด รสชาติดี มีคุณภาพ (ค่าเฉลี่ย 4.08) ผู้ผลิตและผู้บริโภครู้จักกัน (ค่าเฉลี่ย 3.94) กระตุ้น การรับรู้ของผู้บริโภครู้จักกัน (ค่าเฉลี่ย 3.84) และช่วย ให้ผู้บริโภคเชื่อมั่นการปฏิบัติทางการเกษตร (ค่าเฉลี่ย 3.82) สอดคล้องกับ Wolf et al. (2005) ซึ่งกล่าวไว้ว่า ผู้บริโภครับรู้ว่าผลผลิตของตลาดเกษตรกรดูสดใหม่ รสชาติดีกว่า มีคุณภาพสูงกว่า คุ้มค่าเงินที่ต้องจ่าย ราคาสมเหตุสมผล ดูว่าน่าจะเป็นผลิตภัณฑ์ที่ปลูก และเติบโตในท้องถิ่นมากกว่า ดีสำหรับสิ่งแวดล้อม และตรวจสอบย้อนกลับได้มากกว่าเมื่อเปรียบเทียบ กับการซื้อผ่านตลาดทั่วไป แต่อย่างไรก็ตามผู้บริโภค

หลายคนไม่สามารถซื้อสินค้าในตลาดเกษตรกร เนื่องจากไม่สะดวก

3) ประโยชน์ต่อท้องถิ่น ได้แก่ ช่วยสนับสนุน เศรษฐกิจท้องถิ่น (ค่าเฉลี่ย 3.92) และเป็นแหล่ง จำหน่ายสินค้าการเกษตร สินค้าแปรรูปด้านการเกษตร และสินค้าอุปโภคบริโภคที่จำเป็น ในพื้นที่ได้อย่างต่อ เนื่องทุกวัน เป็นการสร้างรายได้ให้แก่ชุมชน (ค่าเฉลี่ย 3.88) สอดคล้องกับ Abel et al. (1999) ซึ่งระบุว่า ตลาดเกษตรกรทำให้เกิดประโยชน์ต่อผู้ผลิต ผู้บริโภค และเศรษฐกิจท้องถิ่นที่มีตลาดตั้งอยู่ นอกจากนี้ Larsen and Gilliland (2009) ระบุว่า ตลาดเกษตรกร มีผลกระทบอย่างมากต่อราคาขายสินค้าในพื้นที่ใกล้ เคียง ซึ่งลดลงเกือบร้อยละ 12 ภายใน 3 ปี

4) ประโยชน์อื่นๆ ได้แก่ พัฒนาตลาดสินค้า การเกษตร ให้เป็นเอกลักษณ์และเป็นแหล่งจำหน่าย ผลผลิตทางการเกษตรหลักของเกษตรกร (ค่าเฉลี่ย 3.84)

ส่วนความคิดเห็นของนักวิชาการเกษตรต่อ ประโยชน์ของตลาดเกษตรกรในระดับไม่แน่ใจ คือ การลดต้นทุนการผลิต (ค่าเฉลี่ย 3.39) แสดงว่ากลุ่ม ตัวอย่างไม่แน่ใจว่าตลาดเกษตรกรมีผลต่อการลด ต้นทุนการผลิต

จากผลดังกล่าว อาจกล่าวได้ว่านักส่ง เสริมการเกษตรเห็นด้วยกับประโยชน์ของตลาด เกษตรกร แต่ตลาดเกษตรกรอาจจะยังไม่ส่งผลหรือ เป็นประโยชน์มากนัก เพราะมีข้อจำกัดหลายประการ เช่น ขนาดของตลาด การเข้าถึงตลาดของเกษตร เพราะมีจำนวนผู้ค้าแต่ละตลาดไม่มากนัก ตลาด เกษตรกรมีสมาชิก เพียง 20-30 คน และมีร้านจำหน่าย สินค้าเกษตรเพียง 10 กว่าร้านค้า เป็นต้น

Table 4 Extension agents' opinions on benefits of farmers' markets

(n=51)

			(11-31)
Item	\bar{x}	S.D.	Interpret
1) Help increase distribution channels for quality products of farmers.	4.18	0.77	agree
2) Develop marketing skills, give farmers the opportunity to become mar-	3.75	0.74	agree
keting entrepreneurs.			
3) Develop the potential and increase the production efficiency of farmers.	3.76	0.84	agree
4) Reduce production costs.	3.39	0.98	neither
			agree nor
			disagree
5) Develop agricultural products and certified products.	3.76	0.89	agree
6) Help farmers to have production plans that are in line with market needs.	3.84	0.86	agree
7) Develop agricultural products market to be unique and be a source of distribution of the main agricultural products of farmers.	3.84	1.07	agree
8) Create network marketing by increasing quality distribution channels for farmers who promote large-scale agriculture and new theory agriculture. Supporting products from farmers who are promoted. Or linked to other markets.	3.80	1.08	agree
9) Be a place to sell agricultural products, processed agricultural products and consumer goods that are needed in the area continuously every day, creating income for the community.	3.88	0.97	agree
10) Help to increase farmers' income from higher prices or by reducing sales procedures through middlemen.	4.08	0.82	agree
11) Help consumers feel confident in agricultural practices.	3.82	0.95	agree
12) Stimulate wider consumer awareness.	3.84	0.83	agree
13) Consumers buy fresh produce, good taste and quality.	4.08	0.72	agree
14) Producers and consumers know each other.	3.94	0.81	agree
15) Help support the local economy.	3.92	0.58	agree
Total average	3.86	0.86	agree

Remark: extension agents' opinions on benefits of farmers' market from 1-5; 1.00-1.50 = strongly disagree,

1.51-2.50 = disagree, 2.51-3.50 = neither agree nor disagree, 3.51-4.50 = agree, and

4.51-5.00 = strongly agree

สรุป กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ไม่เคยมีประสบการณ์ ในการทำงานด้านการพัฒนาตลาดเกษตรกร โดย เกือบครึ่งเคยได้รับการฝึกอบรมเกี่ยวข้องกับการตลาด บทบาทที่นักส่งเสริมการเกษตรระบุว่าควรทำในการ พัฒนาตลาดเกษตรกร ได้แก่ การอำนวยความสะดวก

ประสานงาน และให้ข้อมูล เพื่อทำให้ตลาดสามารถ จัดตั้งขึ้นมาได้ รวมทั้งพัฒนาเกษตรกร และให้ข้อมูล แก่ผู้บริโภค ยังถูกยอมรับจากนักส่งเสริมการเกษตร ในวงจำกัด ด้านความคิดเห็นต่อตลาดเกษตรกรกลุ่ม ตัวอย่างทั้งหมด เห็นว่าภาครัฐควรจัดให้มีตลาด เกษตรกร โดยจัดเป็นตลาดที่เกษตรกรจำหน่ายสินค้า

กับผู้บริโภคโดยตรง ส่วนด้านการมีส่วนร่วมของ เกษตรกร กลุ่มตัวอย่างเห็นว่าเกษตรกรควรมีส่วน ร่วมคิด วางแผนการสร้างตลาดเกษตรกร นักวิชาการ ส่งเสริมการเกษตรมีความคิดเห็น ระดับเห็นด้วยต่อ ประโยชน์ของตลาดเกษตรกร ทั้งในด้านประโยชน์ ต่อเกษตรกร ประโยชน์ต่อผู้บริโภค ประโยชน์ต่อ ท้องถิ่น และประโยชน์อื่นๆ โดยบทบาทของนักส่ง เสริมการเกษตรต่อการพัฒนาตลาดเกษตรกรที่ถูก ยอมรับมากที่สุด คือ การอำนวยความสะดวกในการ จัดตั้งตลาดเกษตรกร ซึ่งต้องอาศัยความร่วมมือจาก หลายภาคส่วน อย่างไรก็ตามในบริบทใหม่ของการ ส่งเสริมการเกษตรยังมีอีกหลายบทบาทที่นักส่งเสริม การเกษตรจำเป็นต้องทำเพื่อช่วยพัฒนาเกษตรกร โดย เฉพาะบทบาทที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาทักษะทางการ ตลาดของเกษตรกร ซึ่งบทบาทดังกล่าวจะเกิดขึ้นได้ จำเป็นที่นักส่งเสริมการเกษตรต้องมีความเข้าใจและ ได้รับการพัฒนาเพื่อนำไปสู่บทบาทนั้นๆ นอกจากนี้ การบูรณาการการทำงานของนักส่งเสริมการเกษตร กับองค์กรอื่นยังมีความจำเป็นอย่างยิ่ง ดังนั้นจึงจำเป็น ต้องมีผู้นำในระดับที่สามารถสร้างการบูรณาการใน ระดับพื้นที่ได้เข้ามารับผิดชอบงานตลาดเกษตรกร

เคกสารค้างคิง

- กรมส่งเสริมการเกษตร. 2561. คู่มือปฏิบัติงาน โครงการส่งเสริมการเกษตร ปี 2561. (ระบบ ออนไลน์). แหล่งข้อมูล: https://drive. google.com/drive/folders/0B1ig-H_ qVramc0RoWW9Kakh1YkU, (8 พฤศจิกายน 2561).
- พันธ์จิตต์ สีเหนี่ยง โชตนา ลิ่มสอน เสาวลักษณ์ ฤทธิ์อนันต์ชัย และชัยกร สีเหนี่ยง. 2559. แนวทางการเพิ่มประสิทธิภาพระบบส่งเสริม การเกษตรในประเทศไทย กรณีศึกษาพื้นที่ ภาคกลาง. วิทยาสารเกษตรศาสตร์ สาขา สังคมศาสตร์ 37(2): 200 – 211.
- สยามรัฐออนไลน์. 2561. บทบรรณาธิการ "เสริม สร้างรายได้เกษตรกรรายย่อย". (ระบบ ออนไลน์). แหล่งข้อมูล: https://siamrath. co.th/n/41136, (12 ตุลาคม 2561).
- สำนักงานเกษตรจังหวัดลพบุรี. 2561. อัตรากำลังของ สำนักงานเกษตรจังหวัดลพบุรี. (ระบบ

- ออนไลน์). แหล่งข้อมูล: http://www.lopburi. doae.go.th/humannew1.htm, (8 พฤศจิกายน 2561).
- สำนักวิชาการ. 2560. เอกสารวิชาการ ตลาดเกษตรกร (Farmers' Market) ตลาดทางเลือกของ เกษตรกรและผู้บริโภค. สำนักงานเลขาธิการ สภาผู้แทนราษฎร. (ระบบออนไลน์). แหล่ง ข้อมูล: http://www.parliament.go.th/ library, (8 พฤศจิกายน 2561).
- สุกัญญา พยุงสิน. 2561. การพัฒนาสินค้าเกษตร ปลอดภัย (ผักและไม้ผล) แบบมีส่วนร่วม ของชุมชนในจังหวัดลพบุรี. วารสาร มนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์มหาวิทยาลัย ราชภัฏอุดรธานี 7(ฉบับพิเศษ): 61 – 72.
- Abel, J., J. Thomson, and A. Maretzki. 1999.
 Extension's role with farmers' markets:
 Working with farmers, consumers, and
 communities. Journal of Extension 37 (5).
 (Online). Available: www.joe.org/
 joe/1999october/a4.html, (8 November 2018).
- Civittolo, D. 2012. Extension's role in developing a farmers' market. Journal of Extension 50 (1). (Online). Available: https://www.joe.org/joe/2012february/iw3.php, (8 November 2018).
- Ferris, S., P. Robbin, R. Best, D. Seville, A. Buxton,
 J. Shriver, and E. Wei. 2014. Linking
 smallholder farmers to markets and the
 implications for extension and advisory
 services. MEAS Discussion paper 4.
 United States Agency for International
 Development (USAID) project
 "Modernizing Extension and Advisory
 Services" (MEAS). 46 p. (Online).
 Available: https://www.agrilinks.org/
 sites/default/files/resource/files/
 MEAS%20Discussion%20Paper%20
 4%20-%20Linking%20Farmers%20
 To%20Markets%20-%20May%202014.
 pdf. (27 May 2019).

- Hughes, M.E. and R.H. Matterson. 1995. Farmers markets in Kansas: A profile of vendors and market organization. Report of Progress 658. Manhattan: Kansas State University, Agricultural Experiment Station.
- Larsen, K. and J. Gilliland. 2009. A farmers' market in a food desert: Evaluating impacts on the price and availability of healthy food. Health & Place 15 (4): 1158-1162.
- Wolf, M. M., A. Spittler, and J. Ahern. 2005. A profile of farmers' market consumers and the perceived advantages of produce sold at farmers' markets.

 Journal of Food Distribution Research 36 (1): 192-201.